

Tekst reklamowy napisany przez agencję reklamową Ententa (www.ententa.pl)
dla firmy SMARTech :

Mailingi do „Jak zdobyć klienta na Inteligentny Dom”:

Mail 1:

Pieniądze leżą na ulicy

Mówi się, iż pieniądze leżą na ulicy. Może nie dosłownie, ale to niemal pewne, że są wokół Ciebie osoby, które będą zainteresowane wdrożeniem u siebie systemu Inteligentnego Domu.

Jak dotrzeć do potencjalnych Klientów? Jak przedstawić im ofertę? Na te i wiele innych pytań odpowiadamy w poradniku „Jak pozyskać klienta na Inteligentny Dom”.

Wszystkie wskazówki zawarte w publikacji opierają się na dwóch źródłach. Pierwsze – to wiedza uznanych specjalistów sprzedaży bezpośredniej. Drugie – to doświadczenie zespołu SMARTech w pozyskiwaniu zleceń.

Poradnik „Jak pozyskać klienta na Inteligentny Dom” otworzy Ci oczy. Czytając go, odkryjesz niezmiennie zasady, którymi warto kierować się w kontaktach z klientami.

Oferujemy porcję solidnej wiedzy na temat sprzedaży. Gdy ją zdobędziesz i wrócisz do nas z pierwszym pozyskanym zleceniem – otrzymasz zwrot pieniędzy.

Odwiedź stronę: {adres strony} i zamów poradnik, podając swoje dane w formularzu. Możesz również otrzymać darmowy fragment, jeśli opiszesz nam swoje oczekiwania. Więcej szczegółów na {adres strony}.

Zapraszamy!

{podpis}

Mail 2:

Poznaj techniki sprzedaży, które działają jak magia!

Nie proponujemy magicznych sztuczek. Wskazujemy, jak postępować, aby naprawdę zainteresować klienta ofertą. Np. działanie formuły sprzedażowej jest efektem umiejętnie dobranych słów. Ale jej efekty wyglądają jak czary!

Można powiedzieć, że sama instalacja to ok. 10% pracy i nakładów. Pozostałe 90% stanowią umiejętności sprzedażowe – przede wszystkim znajomość zasad skutecznej komunikacji marketingowej.

37 stron porad na temat najlepszych metod sprzedaży znajdziesz w wydany właśnie e-booku „Jak pozyskać klienta na Inteligentny Dom”.

Radzimy w nim, jak postępować na każdym etapie kontaktów z klientem. Poradnik przygotowany przez specjalistów z firmy SMARTech doprowadzi Cię od pierwszej rozmowy aż do zamknięcia transakcji.

Krok po kroku prześledzisz proces konstruowania oferty i analizowania potrzeb klienta. Pomożemy Ci również odpowiednio przygotować się do rozmów.

Oferujemy porcję solidnej wiedzy na temat sprzedaży. Gdy ją zdobędziesz i wrócisz do nas z pierwszym pozyskanym zleceniem – otrzymasz zwrot pieniędzy.

Odwiedź stronę: {adres strony} i zamów poradnik, podając swoje dane w formularzu. Możesz również otrzymać darmowy fragment, jeśli opisziesz nam swoje oczekiwania. Więcej szczegółów na {adres strony}.

Zapraszamy!

{podpis}

Mail 3:

Poradnik, na którym zarobisz nawet 100 000 złotych

Unikalność naszej oferty polega na tym, że jeśli zaczniesz zarabiać na wiedzy z tego poradnika, nie wydasz na niego nawet złotówki.

Publikacja „Jak zdobyć klienta na Inteligentny Dom” pozwoli Ci zdobywać zlecenia na inteligentne systemy. Już przy kilku zamówieniach Twój zysk sięgnie nawet 100 tysięcy złotych.

Poradnik zawiera praktyczne wskazówki dla projektantów i instalatorów, którzy chcą popularyzować wiedzę o systemie wśród nowych klientów. Oto króciutki fragment publikacji:

„Strategia sprzedawcy”

Nigdy nie potęguj niechęci.

Nie pomniejszaj wątpliwości klienta.

Staraj się przewidzieć i uprzedź opory klienta.

Zrozum argumentację klienta.

Odróżniaj wątpliwości od wymówek.

Znajdź punkty wzajemnego porozumienia.

Nie daj poznać po sobie niezadowolenia czy złości.

Nie dopuszczaj myśli o porażce.

Miej cel, by klient także należał do grona zwycięzców.

Obie strony zyskują przy transakcji – tworzy się długoterminowa i efektywna współpraca.

Nie chcesz zwyciężyć – chcesz pozyskać klienta.

Magia sprzedaży polega głównie na (...)”

Pełną treść „Strategii sprzedawcy”, a także wiele innych cennych informacji, znajdziesz w poradniku „Jak zdobyć klienta na Inteligentny Dom”.

Oferujemy porcję solidnej wiedzy na temat sprzedaży. Gdy ją zdobędziesz i wrócisz do nas z pierwszym pozyskanym zleceniem – otrzymasz zwrot pieniędzy.

Odwiedź stronę: {adres strony} i zamów poradnik, podając swoje dane w formularzu. Możesz również otrzymać darmowy fragment, jeśli opisziesz nam swoje oczekiwania. Więcej szczegółów na {adres strony}.

Zapraszamy!

{podpis}