

Tekst reklamowy napisany przez agencję reklamową Ententa ([www.ententa.pl](http://www.ententa.pl))  
dla firmy SMARTech :

Zajawka do mailingów:

Chcesz poznać szczegóły systemów Inteligentnego Domu? Kliknij i zdobądź materiały, które przygotowaliśmy specjalnie dla Ciebie.

Tekst na stronę:

## **Czas na konkrety – 3 kroki do pełnej wiedzy o Inteligentnych Domach [ponad 50 stron wiedzy o Inteligentnych Domach]**

Dobrze znasz już funkcje i założenia systemów Inteligentnego Domu, a teraz chcesz uzyskać więcej danych technicznych? Biuletyn, który otrzymujesz obecnie, przeznaczony jest dla wszystkich Czytelników zainteresowanych nowoczesnym budownictwem, dlatego znajdziesz w nim wiele uniwersalnych informacji. Ta wiedza jednak może okazać się dla Ciebie niewystarczająca. Z myślą o Czytelnikach takich jak Ty, przygotowaliśmy coś specjalnego...

Już teraz możesz zapisać się na biuletyn poświęcony wyłącznie zagadnieniom technicznym, aby otrzymać ponad 180 stron bezpłatnych materiałów, pogrupowanych w działy tematyczne:

1. Kompletny Poradnik, wysyłany w 20 odcinkach pierwszego cyklu.
2. Zestawienie i porównanie cech aż 14 systemów Inteligentnego Domu (20s plus tabela).
3. Odpowiedzi na najczęstsze pytania, zadawane przez inwestorów (5s).
4. Opis systemów w dużych budynkach (25s).

Branżowe artykuły będziemy przysyłać w kolejnych odcinkach biuletynu do osób, które

podadzą swoje dane w poniższym formularzu.

Zapisz się już teraz i zyskaj dostęp do wiedzy, która naprawdę Cię zainteresuje:  
{formularz}

Twój adres e-mail nie będzie nikomu udostępniany. W każdej chwili możesz również zrezygnować z otrzymywania mailingu. Wystarczy, że klikniesz w link dołączany do każdej wiadomości.

-----  
Oferta na e-book „Jak pozyskać klienta na Inteligentny Dom”:

## **Jak zdobyć klienta na Inteligentny Dom?**

Zawsze chętnie nawiązujemy współpracę z klientami z polecenia. Mało tego, oferujemy prowizję od wartości każdej podpisanej umowy. Chcemy jednak jeszcze bardziej ułatwić Twojej firmie pozyskiwanie zleceń. W oparciu o własne doświadczenia, a także wskazówki profesjonalistów w dziedzinie technik sprzedaży, opracowaliśmy 37-stronicowy poradnik

„Jak pozyskać klienta na Inteligentny Dom”.

Publikacja nastawiona jest na praktyczne wskazówki, które można zacząć stosować od razu. Zawiera ona odpowiedzi na najważniejsze pytania:

- Gdzie znaleźć potencjalnych klientów?  
Wbrew pozorom wcale nie jest to trudne. Jeśli w tej chwili wydaje Ci się, że wokół nie ma ani jednej osoby, której warto byłoby polecić system – ten rozdział podręcznika otworzy Ci oczy.
- Jak nawiązać z nimi kontakt?  
Pierwsza rozmowa z klientem jest bardzo ważna. Co i w jakiej kolejności należy powiedzieć, aby interesować ofertą? Poznaj magiczną formułę!

- Jak określić ich oczekiwania?  
Inteligentny Dom stwarza wiele możliwości, jeżeli zechcesz opowiedzieć o wszystkich od razu, zasypiesz potencjalnego klienta nadmiarem informacji. Dowiedz się, co możesz zrobić, by szybko określić potrzeby rozmówcy i dostosować do nich swoją prezentację.
- Jakie są poszczególne etapy współpracy: od przedstawienia oferty do podpisania umowy?  
Nikt nie zamówi instalacji już po pierwszej rozmowie. Przed podjęciem decyzji klient będzie chciał uzyskać informacje o cenie i zakresie prac, a także przekonać się o wiarygodności Twojej firmy. Poradnik przeprowadzi Cię krok po kroku przez kolejne fazy rozmów. Dzięki niemu poczujesz się pewnie i wykorzystasz w kontaktach z potencjalnymi klientami własną kreatywność.
- Kiedy mówić, kiedy milczeć?  
Nie chodzi tu o przebieg samej rozmowy, ale o negocjacyjny savoir-vivre. Kiedy należy zadzwonić do klienta, a kiedy spokojnie czekać na jego decyzję? W jaki sposób przypomnieć o złożonej niedawno ofercie? Zaufaj technikom wypróbowanym przez negocjatorów i mistrzów sprzedaży.

Jak to się dzieje, że tylu handlowców bez trudu nawiązuje kontakty z klientami i sprzedaje im ofertę swojej firmy? Być może niektórzy mają wrodzony talent do przekonywania. Ale zdecydowana większość z nich po prostu przechodzi szkolenia i zaczyna wykorzystywać sprawdzone metody sprzedaży. Właśnie takie, jakie przedstawiamy w poradniku „Jak pozyskać klienta na Inteligentny Dom”.

Oto spis wszystkich zagadnień omówionych w publikacji:

## Rozdział I – Przebieg procesu pozyskania klienta

1. Znalezienie i dotarcie do klienta
2. Przygotowanie do spotkania
3. Pierwsze spotkanie z potencjalnym klientem
4. Określenie i omówienie potrzeb klienta
5. Sporządzenie oferty
6. Prezentacja oferty zaspokojenia potrzeb klienta

7. Negocjacje i podpisanie umowy

8. Wyciąganie wniosków z negocjacji

Rozdział II – Umiejętności sprzedaży

1. Charakterystyka sprzedawcy doskonałego

2. Proces sprzedaży

Ile warta jest wiedza zebrana w poradniku?

Nawet 100 000zł – oto jej wartość w przypadku zdobycia kilku zleceń na Inteligentne Domy.

2200zł – tyle kosztowałoby szkolenie o tym samym zakresie materiału, dla 1 osoby, w warszawskiej siedzibie firmy (2 dni, z zakwaterowaniem i wyżywieniem).

1270 zł – taka byłaby cena 3 płyt DVD ze szkoleniem, gdybyśmy rozprowadzali je w tej formie.

870 zł – na tyle wycenilibyśmy wartość drukowanych materiałów ze szkolenia.

**670zł – tylko tyle zapłacisz, kupując poradnik „Jak pozyskać klienta na Inteligentny Dom” i zyskując dostęp do tych materiałów o każdej porze, w każdym miejscu!**

**0 zł – w przypadku pierwszego zlecenia, które zdobędziesz dzięki poradnikowi i przy którego realizacji będziemy z Tobą współpracować, zwrócimy Tobie równowartość ceny publikacji – w takim wypadku skorzystasz z poradnika za darmo!**

Zdobądź umiejętności sprzedawcy doskonałego. Zamów poradnik „Jak pozyskać klienta na Inteligentny Dom” w promocyjnej cenie 800 670zł, wypełniając poniższy formularz:

{formularz}

Zapoznaj się z naszą Polityką prywatności.

Uwaga! Jeśli wyślesz nam opis swoich oczekiwań dotyczących poradnika, otrzymasz jego fragment za darmo! Wystarczy, że odpowiesz na pytania: „Co chcę uzyskać dzięki tej wiedzy? W jaki sposób chcę z niej skorzystać?”

Wszystkie publikacje przygotowane przez SMARTech objęte są Gwarancją Satysfakcji. Jeżeli publikacja nie spełni Twoich oczekiwań, powiadom nas o tym mailem w ciągu 30 dni, a otrzymasz zwrot pieniędzy.

Skorzystaj z porad zawartych w poradniku „Jak pozyskać klienta na Inteligentny Dom” i zarabiaj, zdobywając zlecenia!

-----  
Oferta na e-book „Jak projektować i wykonywać instalacje Inteligentnego Domu”

## **49 stron wskazówek dla Instalatorów i Projektantów Inteligentnego Domu**

Jak wybrać optymalny dla danego budynku system? Jak opracować projekt instalacji? Jak ją wykonać? Jak kształtują się ceny poszczególnych elementów systemów?

Instalatorzy i projektanci systemów Inteligentnego Domu często poszukują odpowiedzi na te i wiele pokrewnych pytań dotyczących opracowywania oraz wdrażania sieci urządzeń. Wertowanie setek stron ogólnych materiałów jest czasochłonne i nieefektywne. Można go jednak uniknąć.

Potrzebne instalatorom i projektantom informacje zebraliśmy w poradniku

„Jak projektować i wykonywać instalacje Inteligentnego Domu”.

Przeczytasz w nim m.in. o:

- Głównych urządzeniach i najważniejszych cechach systemu, odróżniających go od instalacji tradycyjnych.
- Trzech rodzajach sterowania: za pomocą fal radiowych, sieci elektrycznej i magistrali.
- Sposobach wykonania i dokumentowania projektu.  
Wraz z e-bookiem otrzymasz gotowe zestawienie możliwych do wykorzystania elementów, a także „ściąge” zawierającą spis rozdziałów/działów, które należy uwzględnić w projekcie.
- Zasadach projektowania instalacji, zilustrowanych gotowymi schematami i diagramami.
- Metodach montażu urządzeń w rozdzielnicach.  
Krok po kroku przeprowadzimy Cię przez proces instalowania systemu. Podpowiemy również, o czym koniecznie musisz pamiętać i na co należy zwrócić szczególną uwagę.

Poradnik nastawiony jest na pomoc w sytuacjach, z którymi instalatorzy i projektanci spotykają się przy realizacjach inteligentnych instalacji. Liczne przykłady ukazują typowe lub szczególnie rekomendowane rozwiązania. Dzięki nim szybko ocenisz, jakie podsystemy sprawdzą się w konkretnym budynku. Tekst poradnika zawiera wiele schematów i ilustracji. Analizując je, łatwiej wyobrazisz sobie praktyczne zastosowania opisywanych przypadków.

Oto spis wszystkich zagadnień, omówionych w poradniku:

Rozdział I – Wybór systemu w ramach KNX/EIB

System Instabus KNX/EIB

Opis podsystemu Powernet – sterowanie poprzez sieć 230V

Opis podsystemu RadioBus – sterowanie poprzez fale radiowe

Instabus czy Powernet?

Porównanie kosztów podsystemów KNX/EIB  
Cennik urządzeń podstawowych dla Systemów KNX  
Rozdział II – Projekt instalacji KNX/EIB  
Spis treści projektu  
Zalecenia do projektowania  
Rozdział III – Zasady prowadzenia instalacji KNX/EIB  
System Instabus  
System Powernet i RadioBus  
Instalacja przejściowa  
Zasady instalacji dla sterowania roletami  
Rozdział IV – Zasady budowy i montażu wnętrza rozdzielnic  
Prace wstępne  
Montaż konstrukcji rozdzielnic  
Montaż elementów składowych rozdzielnic  
Rozdział V – Instrukcja montażu wyposażenia rozdzielnic  
Etap A – Rozmieszczenie zacisków i aparatury modułowej  
Etap B – Połączenie urządzeń przewodami  
Etap C – Wykonanie pomiarów  
Etap D – Prace zakończeniowe

Ile warta jest wiedza zebrana w publikacji?

Nawet 100 000zł – oto jej wartość w przypadku zdobycia kilku zleceń na Inteligentne Domy.

2200zł – tyle kosztowałoby szkolenie o tym samym zakresie materiału, dla 1 osoby, w warszawskiej siedzibie firmy (2 dni, z zakwaterowaniem i wyżywieniem).

1270 zł – taka byłaby cena 3 płyt DVD ze szkoleniem, gdybyśmy rozprawdzali je w tej formie.

870 zł – na tyle wycenilibyśmy wartość drukowanych materiałów ze szkolenia.

**670zł – tylko tyle zapłacisz, kupując poradnik „Jak projektować i wykonywać instalacje Inteligentnego Domu” i zyskując dostęp do tych materiałów o każdej porze, w każdym miejscu!**

**0 zł – w przypadku pierwszego zlecenia, które zdobędziesz dzięki poradnikowi i przy którego realizacji będziemy z Tobą współpracować, zwrócimy Tobie równowartość ceny publikacji – w takim wypadku skorzystasz z poradnika za darmo!**

Teraz najpotrzebniejsze wiadomości możesz mieć pod ręką. Zaufaj ponad 10-letniemu doświadczeniu specjalistów z firmy SMARTech. Zamów publikację „Jak projektować i wykonywać instalacje Inteligentnego Domu” w promocyjnej cenie 800 670zł, wypełniając poniższy formularz:

{formularz}

Zapoznaj się z naszą [Polityką prywatności](#).

Uwaga! Jeśli wyślesz nam opis swoich oczekiwań dotyczących poradnika, otrzymasz jego fragment za darmo! Wystarczy, że odpowiesz na pytania: „Co chcę uzyskać dzięki tej wiedzy? W jaki sposób chcę z niej skorzystać?”

Wszystkie publikacje przygotowane przez SMARTech objęte są Gwarancją Satisfakcji. Jeżeli poradnik nie spełni Twoich oczekiwań, powiadom nas o tym mailem w ciągu 30 dni, a otrzymasz zwrot pieniędzy.

Nie trać czasu na szukanie informacji – kup poradnik „Jak projektować i wykonywać

instalacje Inteligentnego Domu” i skorzystaj z cennych wskazówek, zebranych przez profesjonalistów.